

Drinx styrker sin portefølje med stort opkøb af konkurrent

Frederikshavn, 29. juni 2023

Fra den 1. august 2023 bliver de ca. 200 kunder hos Bar Engros i Tilst, ved Aarhus, en del af porteføljen hos Drinx, Danmarks største leverandør af spiritus, øl og vand til ontrade-markedet. Opkøbet af Bar Engros, som er en del af Bevco, markerer samtidig begyndelsen på et strategisk samarbejde mellem de to virksomheder.

If you can't beat them, join them

Michael Svejstrup, stifter og partner i Bevco, udtaler: *“Drinx er med rette Danmarks største drikkevaregrossist og har specialiseret sig i direkte levering af mere end 20.000 varenumre til ontrade-markedet i Danmark. Hos Bar Engros har vi længe søgt efter en mulighed for at kunne levere en totalløsning inden for drikkevarer og tilbehør, med ønsket om at være en 100% one-stop-shop for vores kunder. I vores rejse mod dette mål har vi haft mange drøftelser med dygtige kolleger i branchen, hvilket nu har ført til et valg om at styrke vores position sammen med Drinx”. Han fortsætter: “Vi kan skabe en bedre forretning for alle gennem et stærkt samarbejde, og Drinx kan på grund af deres position på markedet, volumen og logistik udnytte et potentiale, som Bar Engros ikke kunne alene. Da kunderne får sikkerhed og de samme gode vilkår som tidligere, ser vi opkøbet og samarbejdet som en win-win-situation for alle involverede.”*

Del af vækststrategi

Tommy Toft, direktør i Drinx, tilføjer: *“Opkøbet skal ses som en vigtig del af Drinx' kontinuerlige vækststrategi. Vi har i mange år kendt og respekteret Bevco som en fair og dygtig konkurrent med mange gode kunder i porteføljen, og med opkøbet styrker vi vores tilstedeværelse markant på ontrade-markedet. Samtidig passer Bar Engros' forretning til Drinx, og vi tilfører de nye kunder yderligere værdi gennem vores omfattende produktsortimenter og forskellige strategiske tiltag”.*

Valgfrihed på øl og vand

Hos Drinx er især frit valg af øl og vand et stærkt, strategisk fokusområde. Dette indebærer, at både nye og eksisterende kunder selv kan sammensætte et udvalg af unikke øl- og vandprodukter og give deres gæster adgang til øl fra både de store, etablerede bryggerier og øl fra danske og udenlandske mikrobryggerier.

“Vi arbejder på at give alle vores kunder muligheden for at sammensætte et udvalg af unikke øl- og vandprodukter, så de kan differentiere sig og imødekomme deres gæsters individuelle smagspræferencer. Vi har ingen egne mærker – vi samarbejder med alle ølproducenter og leverer de produkter, som vores kunder og deres gæster ønsker”, fortæller Tommy Toft.

Øget indsats på rengøring

Samtidig styrker Drinx pr. 1/9 2023 indsatsen på rådgivning og salg af rengøringsartikler med ansættelsen af en dedikeret Key Account Manager. Med ansættelsen vil der blive øget fokus på Drinx' stærke portefølje af rengøringsartikler, og kunderne vil opleve endnu flere fordele ved at bruge Drinx som samlet leverandør.

Fortsat stort fokus på bæredygtighed

Tommy Toft glæder sig over, at opkøbet af Bar Engros også passer godt ind i Drinx' bæredygtighedsstrategi: *“Vi har en ambitiøs vækststrategi for de kommende år, men vi er vores ansvar bevidst og vil dels reducere vores eget CO2-aftryk, dels bidrage aktivt ved at samarbejde med kunder og leverandører om fælles løsninger på især det miljømæssige område. Ved at vores mange kunder får flere valgmuligheder fra én samlet leverandør, kan vi være med til at reducere antallet af kørsler og dermed CO2-aftrykket. For yderligere at understøtte dette, har vi netop investeret i en 100 % el-drevet lastbil, der allerede nu kan opleves i og omkring København – og det er blot den første i en kommende række af el-køretøjer i vores flåde”,* afslutter Tommy Toft.

Yderligere informationer

Kontakt venligst Michael Svejstrup på telefon 28602 84 eller via e-mail ms@bevco.dk, eller Tommy Toft, direktør i Drinx, på telefon 40598477 eller via e-mail tt@drinx.dk.